

Stellenausschreibung

## Country Manager Frankreich (m/w/d)

Standort: Großraum Saarbrücken, Deutschland

Wir sind Höfer-Chemie - Mit rund 40 Mitarbeitenden und Erfahrung aus über 50 Jahren als Spezialist für Haushalts- und Industriechemie zählen wir zu den erfolgreichsten Unternehmen unserer Branche. Als Familienunternehmen überzeugen wir mit unserem ausgeprägten Bewusstsein für Qualität, Sicherheit und Beratung. Doch wir können nicht nur Tradition, sondern auch Innovation. Wir sind immer auf der Suche nach Optimierung und Weiterentwicklung, um souverän auf veränderte Bedingungen zu reagieren.

Wir planen weiterhin unternehmerisches Wachstum und suchen daher, ab sofort oder zum nächstmöglichen Zeitpunkt, einen unternehmerischen und zielorientierten Country Manager Frankreich.

Gemeinsam mit der Geschäftsleitung und in enger Abstimmung mit dem Managementteam treibst du die strategische Weiterentwicklung sowie die operative Umsetzung unseres E-Commerce Business in Frankreich maßgeblich voran. Du gestaltest unseren Markenauftritt, legst unsere Produktpalette für die Bedürfnisse des französischen Marktes aus und baust unsere lokalen Vertriebskanäle weiter aus. Du bist eine tragende Rolle in unserer Organisation und arbeitest an der kontinuierlichen Optimierung unsere internen Prozesse (z.B. Bestellungen).

Deine Aufgaben:

- Du etablierst unsere Marke auf dem französischen Markt, indem du, gemeinsam mit der Geschäftsführung, eine umfassende Vertriebsstrategie entwickelst und ihre erfolgreiche Umsetzung eigenständig vorantreibst.
- Du identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten und Wachstumschancen, um den Verkauf unserer Produkte auf unterschiedlichen Vertriebsplattformen und Kanälen zu optimieren und unsere Marke zu positionieren. Dabei liegt dein Fokus auf profitabilem Umsatzwachstum.
- Dazu führst du regelmäßig Markt- und Wettbewerbsanalysen durch.
- Durch (Neu-) Konzeption, Betreuung und Analyse unserer Angebotsseiten, Produkte und Preisstrukturen steuerst du das Wachstum unserer Absatz- und Gewinnzahlen.
- In enger Abstimmung mit der Geschäftsführung baust du die Organisation für den französischen Markt auf und übernimmst sukzessive auch Teamführungsaufgaben.
- Du verantwortest zusätzlich das Marketingbudget in Frankreich und leitest, in enger Abstimmung mit dem unserem Marketingteam, die Umsetzung alle Aktivitäten.
- Du definierst relevante Marketing-KPIs, um anschließend mit Hilfe eines datenbasierten Reportings Handlungsempfehlungen zur Optimierung von Marketingaktivitäten abzuleiten.
- Du repräsentierst Höfer Chemie in Frankreich und nimmst u.a. an Messen und Branchenveranstaltungen teil, wenn dies der Weiterentwicklung des Geschäfts dienlich ist.

Das bringst du mit:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung im Bereich Online-Marketing, Betriebswirtschaft, Wirtschaftsinformatik, E-Commerce o.Ä. und blickst auf nachweisbare Erfolge in der Entwicklung von Online-Vertriebsstrategien und deren Umsetzung zurück
- In deiner beruflichen Laufbahn konntest du mindestens 3 Jahre vielseitige Praxiserfahrungen in Vertrieb und (Online)- Marketing sammeln, wobei dir dein unternehmerisches Denken und deine „Hands on Mentalität“ große Vorteile verschafft haben.
- Dein Herz schlägt für Online-Vertrieb und E-Commerce - optimalerweise hast du bereits mit Shopware gearbeitet.
- Du hast die Fähigkeit, in zeitkritischen Momenten den Überblick zu behalten, fühlst dich in einem wettbewerbsgetriebenen Umfeld wohl und bist ein echtes Organisationstalent.
- Mit deinen exzellenten Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten überzeugst du sowohl schriftlich als auch mündlich in Französisch. Für die interne Koordination im Unternehmen bringst du zusätzlich sehr fortgeschrittene Deutsch- oder Englischkenntnisse mit.
- Du bist bei Bedarf europaweit reisebereit und legst Wert auf persönliche Kontakte, mit Geschäftspartnern, ebenso wie innerhalb des Unternehmens.

Das bringen wir mit:

- Unternehmerischen Freiraum in der Gestaltung und Umsetzung deiner Strategien in Frankreich, in direkter Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung.
- Ein attraktives und wettbewerbsfähiges Fixgehalt sowie einen erfolgsabhängigen Bonus, der maßgeblich vom Umsatz und EBITDA des französischen Geschäfts beeinflusst wird.
- Flexible Arbeitszeiten und -orte (Hybrid-Modelle möglich) zur Unterstützung einer gesunden Work-Life-Balance und Zugang zu umfangreichen Weiterbildungs- und Karriereentwicklungsmöglichkeiten.
- Technologisch moderne und ergonomische Büroausstattung, die ein gesundheitsförderndes Arbeitsumfeld ermöglicht.
- Offene, innovative Unternehmenskultur, die Teamarbeit, wertschätzende Kommunikation und Kreativität fördert, und für eine starke Verpflichtung zu Vielfalt und Inklusion am Arbeitsplatz steht.
- Teamorientiertes Arbeitsumfeld mit kollaborativen Arbeitsstrukturen, gemeinsamer Entscheidungsfindung und regelmäßigen Aktivitäten, in denen wir die großartige Arbeit und Erfolge unseres Teams feiern.
- Interkulturelle Zusammenarbeit mit Möglichkeiten, an internationalen Projekten zu arbeiten, sprachliche Fähigkeiten zu erweitern und einzigartige Karrieremöglichkeiten zu entdecken.

Wenn du gern mehr über uns und die ausgeschriebene Position erfahren möchtest, dann bewirb dich gern per E-Mail bei [gf@hoefer-chemie.de](mailto:gf@hoefer-chemie.de)

Sende uns dazu einfach deinen CV und nenne uns in einem kurzen Motivationsschreiben die Gründe, warum wir für dich spannend sind, wann du bei uns starten könntest und deine Gehaltsvorstellung.

Offre d'emploi

## Country Manager France (H/F)

Lieu : Région de Sarrebruck, Allemagne

En tant que Höfer-Chemie - Avec environ 40 employés et plus de 50 ans d'expérience en tant que spécialiste de la chimie domestique et industrielle, nous sommes l'une des entreprises les plus prospères de notre secteur. En tant qu'entreprise familiale, nous nous démarquons par notre forte orientation vers la qualité, la sécurité et le conseil. Mais nous ne sommes pas seulement attachés à la tradition, nous sommes aussi axés sur l'innovation. Nous sommes toujours à la recherche d'optimisation et de développement continu pour réagir de manière confiante aux conditions changeantes.

Nous prévoyons de poursuivre notre croissance en tant qu'entreprise et nous sommes donc à la recherche, dès maintenant ou à la date la plus proche possible, d'un Country Manager pour la France, entrepreneur et axé sur les objectifs.

En collaboration avec la direction générale et en étroite coordination avec l'équipe de direction, vous contribuerez de manière significative au développement stratégique et à la mise en œuvre opérationnelle de notre activité de commerce électronique en France. Vous façonnerez notre présence de marque, adapterez notre gamme de produits aux besoins du marché français et développerez davantage nos canaux de distribution locaux. Vous jouerez un rôle clé au sein de notre organisation et travaillerez à l'optimisation continue de nos processus internes (par exemple, les commandes).

Vos responsabilités :

- ▣ Vous établirez notre marque sur le marché français en élaborant, en collaboration avec la direction générale, une stratégie de distribution globale et en la mettant en œuvre avec succès de manière autonome.
- ▣ Vous identifierez de nouvelles opportunités commerciales et de croissance pour optimiser la vente de nos produits sur différentes plateformes de distribution et canaux, tout en mettant l'accent sur la croissance des revenus rentables.
- ▣ Vous réaliserez régulièrement des analyses de marché et de la concurrence.
- ▣ En concevant, gérant et analysant nos pages d'offres, produits et structures de prix (nouvelles et existantes), vous dirigerez la croissance de nos ventes et de nos bénéfices.
- ▣ En étroite coordination avec la direction générale, vous mettrez en place l'organisation pour le marché français et assumerez progressivement des responsabilités de gestion d'équipe.
- ▣ Vous serez également responsable du budget marketing en France et supervisez, en étroite collaboration avec notre équipe marketing, la mise en œuvre de toutes les activités.

- ☐ Vous définirez des indicateurs clés de performance marketing pertinents afin de déduire des recommandations pour l'optimisation des activités marketing à l'aide de rapports basés sur les données.
- ☐ Vous représenterez Höfer Chemie en France et participerez, entre autres, à des salons et événements sectoriels si cela contribue au développement de l'entreprise.

#### Vos qualifications :

- ☐ Vous avez un diplôme ou une formation dans les domaines du marketing en ligne, de la gestion d'entreprise, de l'informatique économique, du commerce électronique, ou dans des domaines similaires, et vous pouvez faire état de réussites avérées dans le développement de stratégies de distribution en ligne et de leur mise en œuvre.
- ☐ Au cours de votre carrière, vous avez acquis au moins 3 ans d'expérience pratique diversifiée en vente et marketing (en ligne), où votre esprit d'entreprise et votre mentalité proactive vous ont procuré un avantage considérable.
- ☐ Vous êtes passionné par la vente en ligne et le commerce électronique, de préférence, vous avez déjà travaillé avec Shopware.
- ☐ Vous avez la capacité de rester concentré dans des moments critiques, vous êtes à l'aise dans un environnement concurrentiel et vous êtes un véritable talent en matière d'organisation.
- ☐ Grâce à vos excellentes compétences en communication et en négociation, vous savez convaincre aussi bien à l'écrit qu'à l'oral en français. Pour la coordination interne au sein de l'entreprise, vous maîtrisez également l'allemand ou l'anglais à un niveau avancé.
- ☐ Vous êtes disposé à voyager dans toute l'Europe si nécessaire et attachez de l'importance aux contacts personnels, que ce soit avec des partenaires commerciaux ou au sein de l'entreprise.

#### Nos avantages :

- ☐ Une grande liberté d'entreprise dans la conception et la mise en œuvre de vos stratégies en France, en collaboration directe avec la direction générale.
- ☐ Une rémunération fixe attrayante et compétitive, ainsi qu'un bonus lié aux performances, fortement influencé par le chiffre d'affaires et l'EBITDA de l'activité en France.
- ☐ Des horaires de travail flexibles et la possibilité de travailler à distance (modèles hybrides possibles) pour favoriser un équilibre sain entre vie professionnelle et vie privée, ainsi que l'accès à de nombreuses possibilités de formation et de développement de carrière.
- ☐ Des équipements de bureau modernes sur le plan technologique et ergonomique, favorisant un environnement de travail axé sur la santé.
- ☐ Une culture d'entreprise ouverte et innovante qui encourage le travail d'équipe, la communication respectueuse et la créativité, et qui s'engage fortement en faveur de la diversité et de l'inclusion sur le lieu de travail.
- ☐ Un environnement de travail axé sur l'équipe avec des structures de travail collaboratives, une prise de décision collective et des activités régulières pour célébrer le travail exceptionnel et les succès de notre équipe.
- ☐ La possibilité de collaborer sur des projets internationaux, d'élargir vos compétences linguistiques et de découvrir des opportunités de carrière uniques.



Si vous souhaitez en savoir plus sur nous et sur le poste proposé, n'hésitez pas à postuler par e-mail à l'adresse [gf@hoefer-chemie.de](mailto:gf@hoefer-chemie.de). Envoyez simplement votre CV et expliquez brièvement dans une lettre de motivation les raisons pour lesquelles nous sommes intéressants pour vous, quand vous serez disponible pour commencer et vos attentes salariales.